

## Transmission de l'entreprise : 14h

### Objectifs :

- Connaître les clés des techniques de management et des techniques juridiques pour la transmission des sociétés.
- Préparer les étudiants au DSCG.

### Des focus sont portés sur :

- la préparation de l'opération avec le droit des contrats,
- les aspects managériaux et réseaux dédiés,
- la fiscalité de la cession des entreprises individuelles et des sociétés,
- les techniques de donation.

### Compétences à acquérir :

- connaître les outils et techniques juridiques afin de pouvoir discuter dans sa pratique professionnelle, avec des avocats et juristes,
- maîtriser les concepts fondamentaux,
- être capable de se poser les bonnes questions face à une opération juridique comme une transmission.
- savoir rédiger une consultation avec les codes du DSCG.

### Programme :

#### INTRODUCTION GENERALE

#### Partie I - L'ÉTAT DES LIEUX DE LA TRANSMISSION - REPRISE

##### SECTION I - L'ANALYSE DES ÉTUDES SUR LE PROCESSUS

§1 - L'importance du facteur humain

§ 2- Quels acteurs dans un dossier de reprise?

§ 3- Le particularisme financier et structurel du marché

##### SECTION II - L'INGÉNIERIE JURIDIQUE AU SECOURS DE LA PÉRENNITÉ DE L'ENTREPRISE

§1 - Les techniques

§2 - Une fiscalité de moins en moins pénalisante

##### SECTION II - DES ILLUSTRATIONS

§1 - Les reprises de fonds de commerce

§ 2 - La transmission familiale

## § 3– les conditions d'une reprise réussie

**PARTIE II – LA TRANSMISSION ONEREUSE DE L'ENTREPRISE****SECTION I - LA CESSION DE L'ENTREPRISE INDIVIDUELLE**

§1 – Les particularités liées au fonds de commerce

§2– *La préparation*

§3 – Le coût de la cession

**SECTION II – LA PREPARATION DE LA VENTE DE LA SOCIETE PAR L'ACHETEUR**

§ 1- L'incitation à faire requalifier la société à vendre

§ 2 – La décision de constituer une holding de rachat

**SECTION III - LA PREPARATION DE DE LA VENTE DE LA SOCIETE PAR LE VENDEUR**

§ 1 – L'intérêt de la préparation

§ 2 – Les modalités de la préparation

**SECTION IV - LA PREPARATION DE DE LA VENTE****PARTIE III - LA TRANSMISSION GRATUITE DE L'ENTREPRISE****CHAPITRE I - LA PREPARATION DE LA TRANSMISSION GRATUITE****SECTION I - LES MOTIFS DE LA PREPARATION****§ 1 – LA PERENNITE DE L'ENTREPRISE****§ 2 – LA COHESION DE LA FAMILLE****SECTION II – LES MODALITES DE LA PREPARATION****§ 1 – LE RECOURS AUX SOCIETES PATRIMONIALES****§ 2 – LE RECOURS AUX ACTIONS DE PREFERENCE****CHAPITRE II - LA REALISATION DE LA TRANSMISSION GRATUITE****SECTION I – LES TECHNIQUES JURIDIQUES**

§ 1 – La typologie des donations de titres

§ 2 – La teneur des donations de titres

**SECTION II - LE COUT FISCAL**

§ 1 – Le coût fiscal standard

§ 2 – Le coût fiscal optimisé

**Bibliographie**

AFE, Agence France entrepreneur, *Créer ou reprendre une entreprise, Méthodologie et guide pratique*, Eyrolles, Les Éditions d'organisation, 24<sup>ème</sup> édition.

BOULAIRE, « Reprendre une entreprise, parole d'entrepreneur », Eyrolles, 2010

CRA, Transmettre ou reprendre une entreprise, éditions PRAT, 2016

DUPLAT C-M., « Reprendre ou céder une entreprise », col. Guid'utile, Vuibert, 2<sup>ème</sup> éd, 2007, 190p.

DESCHAMPS, PATUREL, « Reprendre une entreprise...saine ou en difficulté », dernière édition,

LBO, Dossiers pratiques, Francis Lefebvre, 2012

Mémento transmission d'entreprise, Francis Lefebvre, dernière édition

Ouvrage collectif sous la direction de BOUVIER X., « Reprendre une entreprise », Les échos.fr, Nathan, 2009, 256 p.

Ouvrage collectif sous la dir. Louise Cadieux, Le duo cédant repreneur, Presse universitaire du Québec, 2011.

PAPIN, Stratégie pour la création d'entreprise, Création- Reprise - Développement, Dunod  
PICHARD, Transmission d'entreprises, 2013  
SAINT AMAND, Pactes d'actionnaires et engagements Dutreuil, Dossiers pratiques, Francis Lefebvre, 2012  
TARIANT, L'essentiel de la reprise d'entreprise, Eyrolles, 2014  
TARIANT, Reprendre une entreprise, Eyrolles, 6<sup>ème</sup> éd., 2014  
THIOLLET, « Créer ou reprendre un commerce », Vuibert, 2<sup>ème</sup> éd., 2007, 211p.  
Transmission d'entreprise, les guides de gestion, groupe revue fiduciaire, 3<sup>ème</sup> édition.  
TRIQUERE C., « Reprendre une entreprise », Studyrama, 2008, 211 p.

**Spécifique préparation DSCG (dernière édition)**

Gestion juridique, fiscale et sociale, Manuel et applications, JM Do Carmo Silva, DUNOD,  
Gestion juridique, fiscale et sociale, L'essentiel en fiches Véronique ROY, Hervé Jahier, Dunod  
Gestion juridique, fiscale et sociale, cas pratiques, DUNOD  
Le meilleur du DSCG, Sup Foucher  
Les fiches corroy, DSCG

**Pré-requis :**

Connaissances en droit :

- sociétés,
- fiscal,
- contrats.